

A propos de Coheris

Editeur de référence de solutions CRM (gestion de la relation et de l'intelligence clients) et analytiques (pilotage de la performance et applications prédictives). Plus de 1000 entreprises, de la PME à la multinationale, ont déjà fait confiance à Coheris dans plus de 80 pays. Coheris s'appuie sur des partenaires intégrateurs et sur ses propres experts pour offrir à ses clients des solutions à la fois opérationnelles, analytiques et prédictives au service de leurs performances. Coheris est cotée sur NYSE Paris compartiment C depuis le 30 juin 1999 (ISIN : FR0004031763 / code : COH). Coheris est éligible aux FCPI. Plus d'informations sur www.coheris.com

Chiffre d'affaires de 7,07 M€ au 1^{er} semestre 2017

- **Chiffre d'affaires stable par rapport au second semestre 2016**
- **Confirmation de la stabilisation des revenus récurrents de maintenance**
- **Effet de base de la commande d'un million d'euros au premier semestre 2016 qui explique le repli du chiffre d'affaires en 2017**

Coheris, éditeur français de référence de solutions CRM (gestion de la relation et de l'intelligence clients) et analytiques (pilotage de la performance et applications prédictives), annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires du premier semestre 2017 (période du 1^{er} janvier 2017 au 30 juin 2017).

(M€)	2017	2016	Var.
Chiffre d'affaires 1^{er} semestre	7,07	7,72	-8,5 %

Chiffres non audités

Pour mémoire le chiffre d'affaires du second semestre 2016 s'est établi à 7,09 M€.

Nathalie Rouvet Lazare, Président-Directeur Général de Coheris a déclaré : « *Malgré un début d'année caractérisé par un attentisme fort et un report des décisions de signatures, la performance de ce premier semestre 2017 s'inscrit dans le prolongement de nos performances du second semestre 2016. L'effet de base de la commande de 1 M€, qui a accéléré notre croissance au cours du 1^{er} semestre 2016, explique le retrait de notre chiffre d'affaires sur le premier semestre 2017. En revanche, le chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2017 est stable par rapport à la bonne performance réalisée au cours du second semestre 2016.* »

UNE TRAJECTOIRE EN LIGNE AVEC LE BUSINESS MODEL D'EDITEUR DE COHERIS

L'objectif à horizon 2020 est d'atteindre une répartition équilibrée entre les chiffres d'affaires licences, revenus récurrents de maintenance et services associés ; ainsi au 1^{er} semestre 2017 :

- Le chiffre d'affaires licences représente 25 % du chiffre d'affaires total et conforte l'attractivité du positionnement stratégique et des orientations en matière d'innovation et de développement,
- Les revenus récurrents de maintenance sont stables depuis plusieurs semestres et pèsent pour 40 % du chiffre d'affaires total,
- Les services associés quant à eux ressortent à 35 % du chiffre d'affaires total et démontrent le dynamisme en matière d'activité auprès du portefeuille clients.

SITUATION FINANCIERE

Au 30 juin 2017, la trésorerie est en augmentation marquée par rapport à fin juin 2016.

Contacts :

Jean-François Menager

Directeur Administratif et Financier

+33 (0)1 57 32 60 60

jfmenager@coheris.com

4, Rue du Port aux Vins

92150 SURESNES

PERSPECTIVES

La structure cible, atteinte depuis plusieurs mois, et la trajectoire du chiffre d'affaires génèrent une activité rentable au 1^{er} semestre 2017.

CALENDRIER FINANCIER

Annonce des résultats du premier semestre 2017 le 20 septembre 2017 après bourse.