

A propos de Coheris

Editeur de référence de solutions CRM (gestion de la relation et de l'intelligence clients) et Data Analytics (analytics et intelligence artificielle, pilotage de la performance et applications prédictives). Plus de 1000 entreprises, de la PME à la multinationale, ont déjà fait confiance à Coheris dans plus de 80 pays. Coheris s'appuie sur des partenaires intégrateurs et sur ses propres experts pour offrir à ses clients des solutions à la fois opérationnelles, analytiques et prédictives au service de leurs performances. Coheris est cotée sur NYSE Paris compartiment C depuis le 30 juin 1999 (ISIN : FR0004031763 / code : COH). Coheris est éligible aux FCPI. Plus d'informations sur www.coheris.com.

Contacts :

Jean-François Menager
Directeur Administratif et Financier
+33 (0)1 57 32 60 60
jfmenager@coheris.com

UNE ANNEE 2018 NETTEMENT BENEFICIAIRE

- **Résultat Opérationnel Courant à 1,06 M€**
- **Résultat Net de 0,87 M€**
- **Chiffre d'affaires Cloud en progression de 28 % par rapport à 2017**
- **Situation financière saine**

Coheris, éditeur français de référence de solutions CRM (gestion de la relation et de l'intelligence clients) et Data Analytics (analytics et intelligence artificielle, pilotage de la performance et applications prédictives), annonce aujourd'hui ses résultats annuels 2018 (période du 1^{er} janvier au 31 décembre 2018).

(M€) En cours d'audit Chiffres établis en normes IFRS	2018	2017
Chiffre d'affaires	13,82	13,91
Résultat opérationnel courant	1,06	0,74
Résultat opérationnel	1,18	0,71
Résultat net	0,87	0,66

Nathalie Rouvet Lazare, Président-Directeur Général de Coheris a déclaré :

« Nous nous réjouissons de cette année 2018 nettement bénéficiaire, qui illustre la stratégie de différenciation et d'offres modulaires packagées métiers que nous menons depuis plusieurs années. Par exemple, notre offre RGPD suscite un intérêt marqué et représente, en 2018, près de 7 % de notre chiffre d'affaires licences. Nous tirons également parti de l'adaptation de nos solutions à notre modèle dual On Premise / Cloud. En effet, le chiffre d'affaires Cloud est en nette augmentation de 28 % sur 2018. La nouvelle version majeure de Coheris CRM lancée début 2018 est déjà déployée chez plusieurs clients. Nous démarrons l'année avec des offres différenciantes autour de la data et de l'intelligence artificielle au service notamment des solutions CRM en adéquation avec les attentes de nos clients et du marché ».

COMPTES IFRS DE L'EXERCICE 2018

CHIFFRE D'AFFAIRES

Le chiffre d'affaires est stable avec une évolution significative des ventes de licences vers un mode récurrent Cloud-Abonnement tirées par les offres CRM.

Les offres RGPD, lancées fin 2017, suscitent un fort intérêt et représentent près de 7 % du chiffre d'affaires licences de l'année 2018.

Ce démarrage prometteur illustre l'intérêt de la stratégie visant à exploiter pleinement les assets de Coheris autour de la data et de l'intelligence artificielle au service notamment des solutions CRM.

UNE ANNEE 2018 NETTEMENT BENEFICIAIRE

La parfaite maîtrise des coûts de l'entreprise permet de dégager un Résultat Opérationnel Courant à 1,06 M€. Le Résultat Opérationnel est de 1,18 M€, et après impact du coût de l'endettement pour -0,1 M€ et de l'impôt pour -0,2 M€, le Résultat Net s'établit à 0,87 M€. Enfin, Coheris dispose d'environ 8 M€ de déficits fiscaux reportables.

SITUATION FINANCIERE SAIN

La situation financière est solide avec une trésorerie qui s'établit à 3,8 M€ et un endettement faible à 0,7 M€.

Par ailleurs, la société a investi 0,4 M€ au cours du second semestre 2018 pour augmenter son niveau d'autocontrôle qui est aujourd'hui de 8,2 %.

DYNAMIQUE PRODUITS SUR 2019

La société accélère sa stratégie de performance et de différenciation, avec notamment :

- La commercialisation des offres en mode On Premise ou récurrent Cloud-Abonnement,
- Les modules packagés orientés métier à valeur ajoutée « intelligence artificielle et analytics » : RGPD Text-Control, Gouvernance et Classification automatique des messages entrants, Moteur de recommandation en temps réel,
- La Mobilité déconnectée, le RGPD ready, et les Smart Devices pour les solutions CRM.

PERSPECTIVES

Coheris avance sur la trajectoire du plan stratégique 2017 / 2020 visant à allier croissance et rentabilité.

CALENDRIER FINANCIER

Les prochaines annonces de Coheris sont :

- Chiffre d'affaires du premier semestre 2019 24 juillet 2019
- Résultats semestriels 2019 25 septembre 2019
- Chiffre d'affaires annuel 2019 29 janvier 2020